

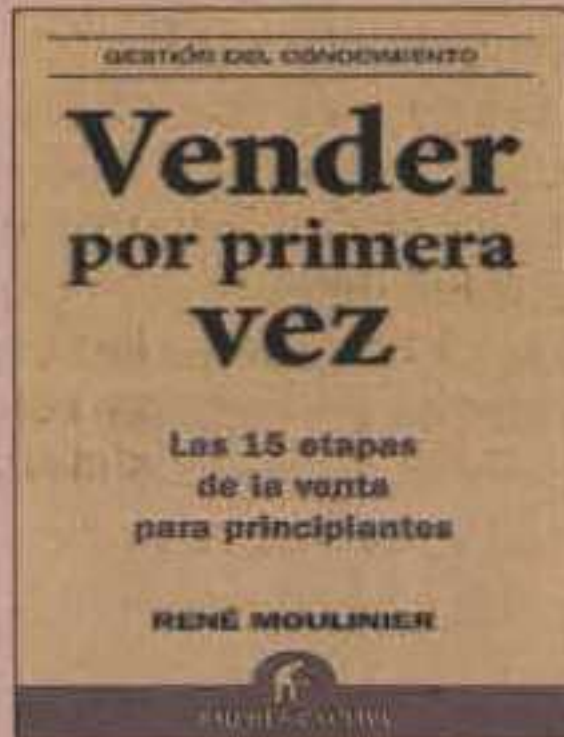


<b>Diari</b> DE TARRAGONA		Tirada: <b>20.993</b>	Sección: -	
		Difusión: <b>18.553</b> (O.J.D)	Espacio (Cm_2): <b>70</b>	
		Audiencia: <b>64.936</b>	Ocupación (%): <b>7%</b>	
Cataluña	General		Valor (€): <b>255,83</b>	
Diaria		15/11/2009	Valor Pág. (€): <b>3.390,00</b>	
			Página: <b>63</b>	Imagen: <b>Si</b>

## VENDER POR PRIMERA VEZ

**Autor:** René Moulinier  
**Editorial:** Empresa Activa

Un libro fundamental para quien se dedica a la venta por primera vez o para recordar lo esencial a quien lo venga haciendo durante años. En este breve y sencillo libro, René Moulinier, experto francés en la enseñanza a vendedores, recopila de una forma clara, concisa y eficaz las 15 etapas esenciales de la venta. Muchos consejos pueden resultar de sen-



tido común y hasta parecer obvios, pero en la realidad muchos de los vendedores no los aplican, ya sea porque los desconocen o porque a pesar de conocerlos no saben cómo ejecutarlos.