



Negocios	Tirada: 973.257	Sección: -	
	Difusión: 810.600 (O.J.D)	Espacio (Cm_2): 68	
Nacional Suplem. Semanal	Audiencia: 2.837.100 (E.G.M)	Ocupación (%): 7%	
Semanal	14/03/2010	Valor (€): 1.914,83	
		Valor Pág. (€): 25.980,00	
		Página: 37	Imagen: Si

NUNCA HAGAS LA PRIMERA OFERTA

Donald Dell Y John Boswell
Ediciones Urano
ISBN 978-84-92452-44-6

Nunca hagas la primera oferta (), excepto cuando conviene* relata los secretos de la negociación. Con anécdotas que involucran a estrellas del deporte mundial a las cuales el autor representó, tales como los jugadores de baloncesto Michael Jordan o Patrick Ewing, o los tenistas Arthur Ashe o Jimmy Connors, entre otros, el lector aprenderá no sólo los se-



cretos de la negociación, sino muchas de las anécdotas de la creación de toda una nueva industria como es la representación de deportistas, que prácticamente no existía hace 40 años. ■