

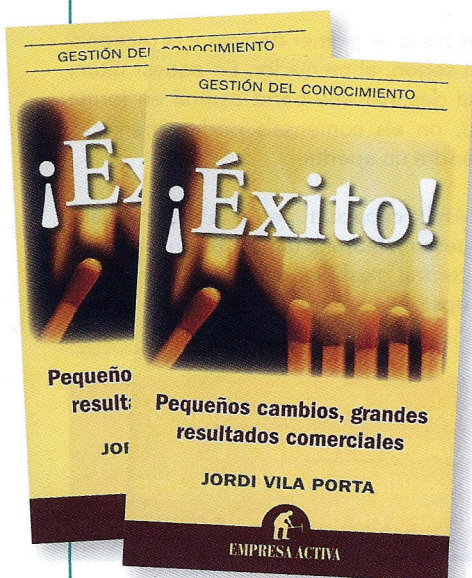
LLIBRE

¡Éxito! Pequeños cambios, grandes resultados

Basat en metodologies pròpies fruit de l'anàlisi de milers d'entrevistes i dels rendiments d'equips comercials de diferents països, l'autor d'aquest llibre ofereix, de manera amena, una sèrie de consells per mantenir motivats i retribuir eficaçment els venedors. Es tracta d'una síntesi de més de trenta anys d'experiència de l'autor, Jordi Vila, en el món de les vendes, tant com a comercial de base com creant, dirigint, formant i motivant equips comercials.

En aquesta obra es dona una visió global del món de les vendes amb dues finalitats fonamentals: servir de guia per a les persones emprenedores que comencen i dotar els venedors professionals i directores comercials d'una eina que els permeti autoavaluar-se i planificar-se la feina.

A les primeres pàgines, el mateix autor recomana llegir el llibre amb un retolador a la mà per ressaltar aquelles idees que es considerin interessants per després aplicar-les al món laboral.



Autor: Jordi Vila Porta
Editorial: Empresa Activa
Pàgines: 185
Preu: 13 euros

WEB

Nou portal online amb descomptes en informàtica i electrònica per a col·legiats

El Col·legi Oficial d'Agents Comercials de Barcelona (COACB) i l'empresa Optize presenten un nou portal en línia amb descomptes en productes informàtics i electrònics per a agents comercials col·legiats.

Càmeres de fotos i vídeo, ordinadors, reproductors de música, televisors, impressores, PDA, GPS o material d'oficina són alguns dels productes que el col·legiat pot comprar de manera àgil i senzilla i a uns preus exclusius.

Si el col·legiat està interessat en la compra d'algun producte, només ha d'entrar al portal www.coacb.optize.es i seleccionar el que més l'interessi. Al costat del producte apareix el preu especial per a l'agent comercial amb el

descompte aplicat i les característiques detallades del producte, així com el dia previst de lliurament.

Una manera ràpida d'estar al dia amb les noves tecnologies.

www.coacb.optize.es



FORMACIÓ

Curs gratuït de Gestió Comercial per a professionals autònoms



Darrera edició impartit a una de les aules ESVEN, de la seu del COACB

El Col·legi Oficial d'Agents Comercials de Barcelona (COACB), juntament amb Barcelona Activa, ha posat en marxa cursos gratuïts per a professionals en atur de més de 400 hores de durada.

Entre els objectius dels cursos hi ha que els alumnes adquireixin els coneixements necessaris per promoure, negociar i concretar operacions mercantils, així com per portar la gestió ad-

ministrativa i comptable d'acord amb la legislació vigent. Els cursos s'imparteixen a partir d'aquest mes de setembre i s'hi poden apuntar tots els professionals autònoms.

Per a més informació de pròxims cursos i inscripcions:

Tel.: 932 319 412
A/e: esven@coacb.org