



CincoDías	Tirada: 60.523	Sección: -	
	Difusión: 40.077 (O.J.D)	Espacio (Cm_2): 132	
Nacional	Audiencia: 140.269	Ocupación (%): 14%	
Economía	12/06/2010	Valor (€): 1.425,78	
Diaria		Valor Pág. (€): 10.150,00	
		Página: 62	Imagen: No

Un método de ventas personal

TÍTULO: ¡Éxito!

AUTOR: Jordi Vila Porta

EDITORIAL: Empresa Activa

PRECIO: 13 €

A. S.

Dice el refrán que cada maestrillo tiene su librillo. Pues este libro es un compendio de la experiencia del consultor y formador Jordi Vila Porta, que ha decidido escribir su método para los equipos comerciales tras 30 años en activo.

“He alcanzado la madurez y la experiencia suficiente para poder compartir algunas ideas”, explica el fundador de Vila Porta Training.

En el libro, el autor se dirige de tú a tú al comercial, proponiéndole sus consejos. En la primera parte expone cómo los estados emocionales constituyen un aspecto fundamental en la eficacia de las ventas. Apatía, estrés, los sueños o fracaso son algunos de los aspectos que



trata, casi desde el punto de vista psicológico o de autosuperación.

En la segunda parte, la más extensa, expone su método para conseguir “equipos comerciales imbatibles”, aprovechando el verdadero potencial del valor humano.