

Jordi Vila

Experto en gestión

Su libro es bien simple: **'Éxito'**. Jordi lleva desde 1975 dedicado a la formación y **motivación** de personal. Estuvo en Huesca dando un **seminario** de cuatro horas, sobre 'Cómo ponerse las pilas', **www.vilaporta.com**.

ANGEL DE CASTRO

«Si quieres tener éxito estudia el éxito, averigua cómo funciona»

-¿Le dicen que está loco o que es un visionario?

-Que estaba loco me lo decían cuando empecé. Cuando vas con cosas poco convencionales, la gente te dice que no sabe de qué se trata, pero se opone. Han tenido que salir algunos norteamericanos para que aquí se reconozca lo que hacemos, sobre todo si no hablamos inglés.

-¿Y se puede estimular a alguien que tiene un presente negro?

-Totalmente. Al que está parado le vamos a dar cuerda. Todo éxito importante parte de un sueño: cuando tú tienes una emoción poderosa, le dice a la mente que lo materialice.

-Claro, pero la inmensa mayoría es gente sin capacidad de soñar.

-La mayoría de la gente tiene intacta la capacidad de soñar, pero se le ha olvidado. No es un problema de edad, ni de sexo, ni de país. El hecho de estar jodido es la razón por la que tienes que hacer algo, aunque sea poco. El libro se subtítulo *Pequeños pasos, grandes logros*.

-¿Y eso se puede aplicar a un país entero?

-Se puede aplicar a las personas. Estamos habituados a vivir del cuento, de subvenciones, a que nos solventen la papeleta.

-Dígame eso al que acaba de cerrar su negocio porque no entraba nadie.

-Sal a buscarlos. ¿Qué has hecho para adaptarte? En productos sabemos que si no te pones al día quedas obsoleto.

-Usted lo cifra todo en la ilusión.

-En las emociones. Eso es el motor. Si nos quitan las ilusiones que nos queda. Pequeñas cosas que nos vuelvan a devolver la ilusión. Estamos en el mundo de la imaginación. De las ideas.

-Quizás todo el mundo no tiene esa ilusión.

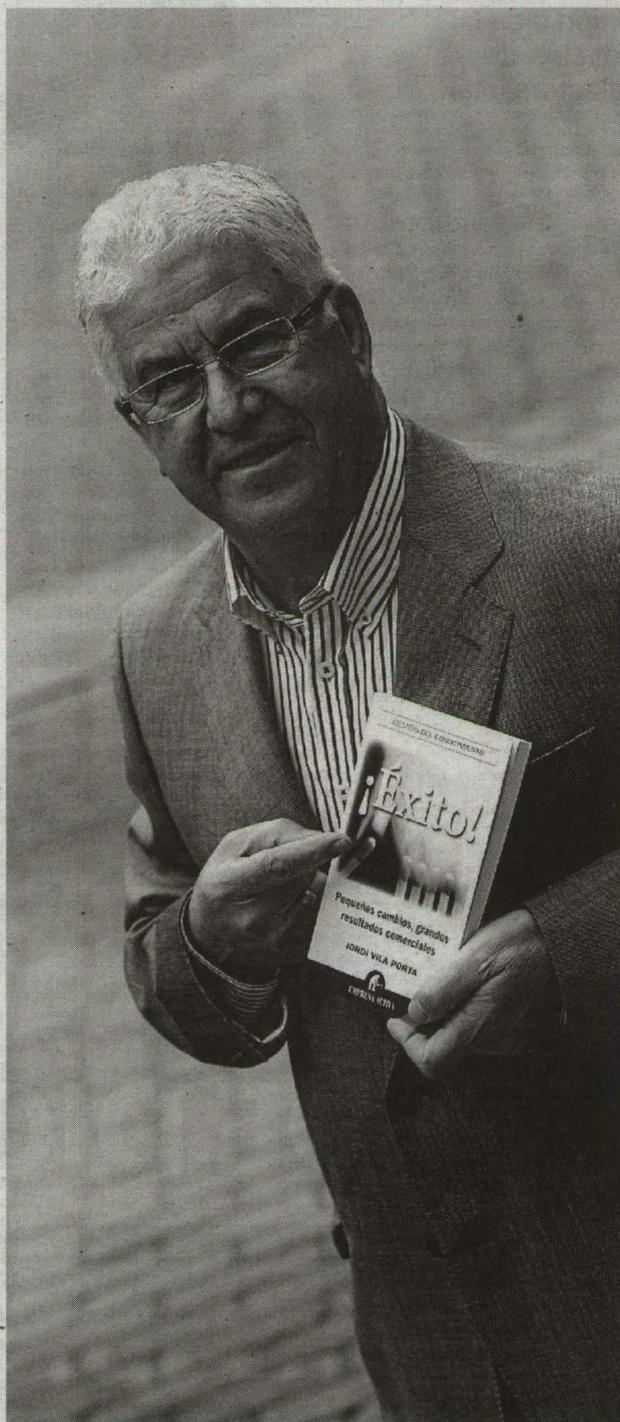
-Si está conforme con su vida que no se queje. Mi mensaje va para la gente que no está a gusto y quiere arreglarlo. Salvo con la gente que no quiere cambiar su vida.

-¿Cuándo descubrió usted esta determinación?

-Yo empecé en 1975, y entonces era mecánico, tenía una tienda de motos en Lérida. Y conocí a una persona americana que vino a dar una conferencia sobre el mundo de la empresa. Hablé con él y me cambió los esquemas.

-Vaya...

-Me dijo algo tan simple como si quiero tener éxito, estudia el éxito. Averigua por qué funciona, no por qué falla. Eso hizo que mis ventas empezaran a crecer, por desarrollar una metodología distinta de afrontar la venta. A partir de entonces me dediqué a escribir y a explicar el éxito. Hoy tenemos incluso gente del sector del ladrillo creciendo. ≡



►► Jordi ofrece estimular las emociones para triunfar.