

# Un asesor de altura

El exbaloncestista Ferran Martínez ejerce con éxito su carrera como consultor financiero de estrellas del deporte y el espectáculo

LUIS MENDIOLA  
BARCELONA

Todo el éxito que vivió en su carrera deportiva como baloncestista, Ferran Martínez está logrando alcanzarlo en su nueva etapa profesional como asesor financiero. Con la misma discreción que le exigen sus clientes y a la que le obliga también el secreto bancario, este exjugador del Barça, Joventut y Panathinaikos, entre otros, que estuvo en la élite durante 16 temporadas y fue 156 veces internacional, se ha labrado una excelente reputación como el banquero de las estrellas.

Está prohibido dar nombres. Pero en su cartera de clientes pueden encontrarse futbolistas, baloncestistas, tenistas, golfistas y pilotos, un abanico a los que se han unido con el tiempo cantantes y actores, entre los que se incluye una de las parejas de moda de Barcelona.

«Hablamos de gente que en muchos casos tiene que retirarse a los 35 años, con grandes ingresos pero irregulares, muy estacionales,

como los deportistas o los actores, que pueden hacer una película y luego tardar un año en hacer otra. Gente con un círculo hermético a la que debes concienciar de lo importante que es preparar el mañana».

En un deporte cada vez más profesionalizado, donde se mueven ci-

## LA MENTALIDAD

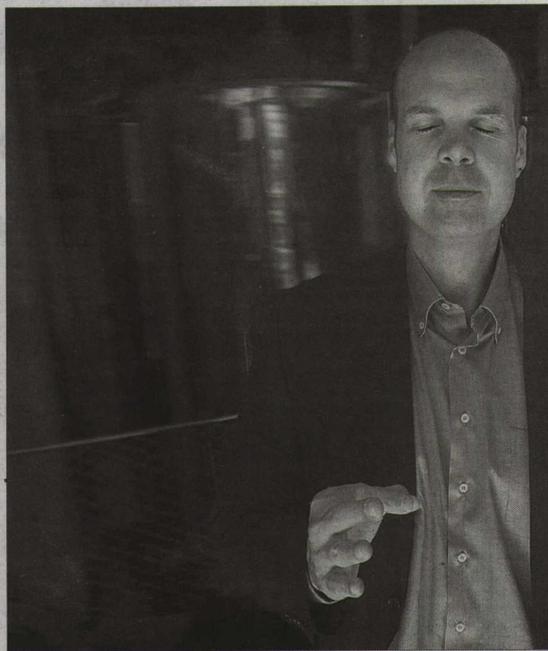
«Jamás pondría el dinero de alguien en algo en lo que yo no invertiría. Pero hay que tener mentalidad conservadora»

fras cada vez más importantes, Ferran ha sabido encontrar un hueco profesional como especialista en la gestión de recursos y en la inversión, hasta convertirse en un referente con más de un centenar de clientes. Su misión es aconsejarles cómo planificar sus ingresos para el futuro.

Desde su etapa como deportista, Ferran nunca dejó de estudiar y siempre se interesó por planificar con cuidado su futuro. «Cuando era jugador, decidí que solo iba a gastar el 40% de lo que ganaba y el 60% restante lo destinaría a inversiones. Me puse la obligación de comprar una propiedad inmobiliaria cada año, ya fueran casas, pisos, locales. La parte financiera me gustaba e iba fijándome donde invertir».

En bastantes ocasiones le fue bien. Pero alguna vez también le tocó perder. Casi un 40% de una inversión financiera al estallar la burbuja tecnológica entre los años 1999 y 2002. «En lugar de quejarme y enfadarme realicé un máster en el Centro de Estudios Financieros, analicé cómo había llegado a producirse esa pérdida y fui a negociar directamente con mi entidad. Les planteé una serie de medidas y logré recuperar todo en tres años. A partir de

Pasa a la página siguiente



LA ACTITUD ZEN DEL  
EX DEPORTISTA EN UN  
LIBRO DE AUTOAYUDA

Barcelona o Ferran Martínez acaba de presentar *Zen 305* (Ediciones Urano y Edicions Columna) un libro de ayuda personal, basado



en su experiencia como deportista y en su pasión por la filosofía zen, que comparte con Phil Jackson, el extécnico de los Lakers. En el libro

une el testimonio de mitos como Merckx, Magic Johnson, Comaneci o Carl Lewis para encarar problemas de la vida cotidiana.

Viene de la página anterior

**ese momento, el banco me fue introduciendo para asesorar en otros aspectos».**

Desde mediados del 2007 ejercía como director de BS Sports& Entertainment, una unidad del Banc de Sabadell especializada en la tramitación patrimonial de deportistas y artistas, un cargo que ha dejado después de una trayectoria de cuatro años, aunque son varias ya las entidades bancarias que se han interesado por incorporarle.

### **Mentalidad conservadora**

A favor de Ferran también ha funcionado muy bien el boca-oreja. **«La situación habitual es que los deportistas recurran a los representantes para que les ayuden con el tema financiero cuando es un tema que requiere preparación»**, explica.

Según el exjugador, se repiten los casos del jugador de familia humilde que logra un contrato alto y se lo gasta todo en los dos o tres primeros años con la idea de que en el siguiente contrato empezará a ahorrar. El problema es que ese nuevo contrato a veces no llega por múltiples razones. **«Hay que tener una mentalidad conservadora. La norma es la austeridad»**, dice Ferran, que siempre parte de su propia experiencia. **«Jamás pondría el dinero de alguien en algo en lo que yo no invertiría»**. ≡