

El vendedor desafiante



Las características necesarias
para vender siempre

MATTHEW DIXON - BRENT ADAMSON

El vendedor desafiante

Matthew Dixon,
Brent Adamson
Empresa Activa
18 euros

Trucos para vender en tiempos de crisis

Matthew Dixon y Brent Adamson estudiaron durante cuatro años a miles de vendedores de diferentes compañías, y descubrieron que todos encajan en cinco perfiles: trabajador, desafiante, forjador de relaciones, lobo solitario y solucionador de problemas. Una obra que ofrece un plan para construir un equipo de ventas ganador y descubre los elementos y habilidades necesarias para conseguir niveles altos de éxito.