



Nacional

Economía

Diaria

Tirada: 55.554

Difusión: 37.902

(O.J.D)

Audiencia: 132.657

06/07/2009

Sección: Espacio (Cm_2): 881

Ocupación (%): 100% 6.500,00 Valor (€):

6.500,00 Valor Pág. (€):

Página:



Imagen: No

ÁLEX ROVIRA | ESCRITOR, CONFERENCIANTE Y CONSULTOR

La productividad de España hoy es la de Suecia en 1972"

LEX Rovira habla tranquilo, alto y claro. Dice sentirse desbordado por la cantidad de trabajo que tiene como consejero de empresas, fundaciones y ONG que necesitan ayuda para gestionar una crisis de dimensiones planetarias. No es que tenga la solución mágica, pero sí mucho sentido común.

¿Oué cualidades debe tener un buen líder, sobre todo en crisis? Integridad sobre todo, porque estamos viviendo más que una crisis económica, una de consciencia. Lo que más valoran los empleados es que su jefe sea buena persona. Esto es que sea confiable, que predique con el ejemplo y que cumpla lo que promete. Creo que nos perdemos en análisis muy complicados cuan-do la vasilidad por tiere que llevar a do la realidad nos tiene que llevar a la piel, a lo humano. Es el momento de que todos abramos los ojos a cómo queremos vivir y a cómo quere-mos ser gobernados. Son cuatro mil y pico sujetos los que han gene-rado una situación que estamos pagando 6.000 millon

¿La oportunidad de esta crisis es la posibilidad de aprender? Habrá chollos, pero yo hablo de la capacidad de crear un nuevo paradigma, de darnos cuenta de que lo esencial es lo intangible, y de que nos hemos equivocado en muchos planteamientos. No podemos espe-rar un crecimiento económico iliado en un mundo limitado

¿Cómo pueden salir las empresas de esta crisis?

Codo con codo, no hay otra opción. Es el momento del compromiso y de la cooperación. Tenemos que cambiar todos la manera de pensar y asumir la responsabilidad. Basta de buscar un mesias fuera y de es-perar que Obama sea el salvador.

"Es el momento de ver cómo queremos ser gobernados, porque son cuatro mil sujetos los que han generado esta crisis"



Álex Rovira ha vendido miles de ejemplares de sus libros, como La Buena Suerte, La Brújula Interior o Los Siete Poderes y es colaborador habitual de medios de comunicación.

"No podemos plantear la conciliación si estamos con una deuda del 220% del **Producto Interior Bruto"**

¿Veremos tras la crisis una nueva gestión empresarial o no hemos aprendido nada?

La capacidad de olvidar del ser humano es extraordinaria. Así que espero que se establezcan mecanismos de regulación donde quede plasmada la memoria. Si no nos pomenos a trabaiar, vendrán muchas nemos a trabajar, vendrán muchas crisis y serán devastadoras.

Me refería también a un modelo

Eso es fundamental, pero primero tenemos que ser más eficientes. En España tenemos una productivi-dad que equivale a la que tenía Suecia en el año 72. No podemos plantear la conciliación si estamos con una deuda del 220% del PIB. A mucha gente se la contrata por su talento y se la despide por su talan-te. Es el momento de demostrar que sabemos trabajar.

¿Cambiaría algo si hubiese más

mujeres directivas?
El futuro es de ellas o si no, lo tenemos muy mal, porque tienen una mayor visión sistémica, más empatia, por una cuestión hormonal.

¿En España estamos peor que en otros países? Sin duda. Yo no me creo los datos,

la caída del PIB es muchísimo mayor de lo que dicen, porque el sec-tor de la construcción suponía más del 20% del PIB y está práctica-mente bloqueado, eso sin contar la caída del turismo. Estamos peor porque nuestra productividad es menor y nuestros sectores estraté-gicos están rotos. La pregunta que gicos están rotos. La pregunta que yo le haría a los gobernantes es: de mayores, ¿qué queremos ser en España? Porque no tenemos un posicionamiento definido, ni una visión. Hay que tocar las estructuras, empezando por la educación. Es un proyecto a largo plazo. Otros podrán remontar, nosotros tenemos dos, tres o cuatro años de caída.

www.negocios.com Consulte la información sobre Management en nuestra web.

"Hay mucho por hacer en esta crisis, pero no se hará en seis meses ni en seis años" Es asesor de empresas. ¿Necesitan terapia las españolas? Si entendemos la terapia como la

capacidad de tomar conciencia, por supuesto, pero siempre. Tenemos pendiente la formación continua en habilidades técnicas, pero sobre to-do tenemos muy pendiente tomar conciencia de cómo podemos articonciencia de cómo podemos arti-cularnos mejor como seres huma-nos. No quieren despedir a gente, yo les aconsejo: aprovecha el talen-to interno y pon a la gente a formar si no tienes trabajo, haz que com-partan. Hay que desarrollar la consciencia y eso se hace a través de la palabra, de la formación, de la introspección, del diálogo. No pue-de haber innovación en la materia si no hay innovación en el espíritu.

Pero muchas veces todo esto pa-recen sólo palabras y ¿no es un momento más de hechos?

Esas palabras no pueden quedarse sólo en eso y ahora es el momento de hacer. Hablar de la crisis no lleva a solucionarla, hay que actuar, pero esa actuación tiene que estar impregnada de una consciencia de-terminada que se manifiesta en palabras. Hemos pasado de un entor-no donde había mucho más dinero que talento a un entorno donde hay mucho más talento en el mercado que dinero disponible. Se ha roto todo el esquema y eso implica dar respuestas distintas, pero para eso tenemos que tener claro cómo queremos construirnos.

La correlación entre optimismo y éxito, ¿también se da en este momento de crisis?

Siempre. La característica que de-mandan en la NASA es el carácter optimista. Hace falta un optimismo muy pragmático, no perder la espemuy pragmático, no perder la esperanza y seguir remando porque siempre que llovió paró y esta crisis pasará, pero no tan rápido como queremos y el sufrimiento será importante y largo. Y no hay milagros porque el gran problema es el endeudamiento. Hemos hipotecado ruestra vida y deba poser fiempo. nuestra vida y debe pasar tiempo para que eso se digiera. Hay mucho por hacer, pero eso no se hace en seis meses o seis años.

A nivel personal, ¿qué podemos aprender de esta crisis?

aprender de esta crisis?

Todo. Tenemos que aprender la lección de la humildad, de la fragilidad, de la impotencia, de la confianza, de la cooperación, de la gratitud, del sobreesfuerzo, del coraje, de la responsabilidad, del propósito... Y está dentro de nosotros.

La clave de su éxito editorial: simplicidad, universalidad, hablarle al amigo y provocar

ción y Dirección de Em-presas por ESADE, conferenciante y escritor, Rovira es autor de libros que han roto todos los récords. La más de tres millones de copias en dos años y fue traducido a 38 idiomas.

600.000 ejemplares a ni-

Rovira asegura que es el primer sorprendido por el éxito, pero ¿dónde está el secreto? "Lo primero es la simplicidad. Escribir es cribar jugando con las pala-bras. La gente se piensa que es escribir 70 páginas y vender millones y ya es-tá, y no, hay mucho trabajo detrás, de introspección, de análisis, de lecturas, de

crear y cribar". En segundo lugar, "una universalidad en el discurso". La tercera, "lo que aplico también cuando doy una conferencia, ha-blarle al amigo". "Huyo de

la asimetría o del barroquismo, intento bajar el discurso al tono de una conversación de almuerzo de sábado"

La cuarta es "provocar el pensamiento y la emo-ción porque el pensamiento nos lleva a la conclusión y la emoción a la acción". Provocar incluso desde lo

políticamente incorrecto "Si hablamos de integridad, ¿nuestros políticos son decentes? Yo no creo en razas, básicamente hay tes y la de los indecentes, y quier color de piel, en cualquier religión y en cual-quier ideología", señala.